

Mercuri International Eesti avatud kursuste plaan 2020

Mercuri International Business School™ 2020 Estonia

Kursus	Toimumise aeg	Investeering osaleja kohta € (lisandub km)
JAANUAR		
Hinna müümise Seminar / HS	31	190
VEEBRUAR		
Otsusel suunamise Seminar / OS	7	190
Võimalusest tellimuseni / O2O	17-18	700
MÄRTS		
Strateegilised läbirääkimised / 540	9-10	700
Tootejuht müügiorganisatsioonis / 102	23-24	700
APRILL		
Tulemuslik müügitöö 3. millenniumil / 200 3MM	6-8	850
Müügipersonali juhtimine / 101	13-15	975
MAI		
Sotsiaalmüük / SM	18	380
Liidrioskuste arendamine / MI-Lead	4-5	700
SEPTEMBER		
Diferentseeritud müük Seminar / DS	14	190
Tulemuslik müügitöö 3. millenniumil / 200 3MM	21-23	850
OKTOOBER		
Koostöö arendamine võtmeklientidega / 412 I osa	5-6	1100
Assertiivne müük / 410	19-20	650
NOVEMBER		
Koostöö arendamine võtmeklientidega / 412 II osa	2	
DETSEMBER		
Müügipersonali juhtimine / 101	7-9	975

Kursuste ja seminaride toimumise koht:

Roosikrantsi 15-13 Tallinn

Ajaline kestvus:

Kursused 8 akadeemilist tundi päev 10:00 – 17:00

Seminarid 4 akadeemilist tundi 10:00 – 13:15

Lisainfo:
 mercuri.ee
 Tel 6806800